

## Fermax mejora el análisis de ventas internacionales con Litebi

*"Litebi nos permite ahorrar mucho tiempo en la generación de informes periódicos para el análisis y control de las ventas internacionales, además de ofrecer información más rica para la toma de decisiones"*

- Nathalie Pouessel, Deputy International Sales Manager



**Sector**  
Industria

**Localización**  
España / Valencia

**Tiempo de Implantación**  
5 semanas

### Retos

Sustituir un sistema de informes manuales

Ahorrar tiempo en la confección de informes manuales

Aumentar la calidad y la frecuencia de los análisis

### Resultados

Ahorro de tiempo para ventas internacionales e informática

Aumento de la frecuencia de análisis y control

Análisis geográfico visual de las ventas (visualización en mapas)



### Caso

Fermax es el **líder en el mercado de porteros automáticos** en España. Además es una empresa fuertemente internacionalizada con presencia en 60 países de todo el mundo y una amplia gama de productos adaptada a todas necesidades. Fermax es una de las marcas más importantes del mundo en la comercialización y fabricación de equipos de portero y videoportero digital.

### Situación previa

El departamento de **ventas internacionales** estaba extrayendo la información necesaria del sistema ERP de la empresa a través de informes desarrollados a medida y exportados a Excel. Posteriormente se trataba esa información de forma manual para obtener los análisis necesarios para el control y el análisis de las ventas internacionales.

Este proceso tenía los siguientes inconvenientes:

- Se dedicaba una gran cantidad de tiempo a la composición manual de los informes
- No se podían realizar análisis y seguimientos con la frecuencia deseada

### Solución Aplicada

Se implementó, utilizando la plataforma de **Business Intelligence SaaS Litebi**, un sistema de inteligencia de negocios que permitiese la automatización de los procesos de extracción de datos y composición de informes, con lo siguientes beneficios:

- Ahorro muy significativo de tiempo para Informática y para Ventas.
- Control más frecuente de las ventas internacionales
- Información de calidad, más actualizada y dinámica para los responsables de ventas.

Litebi es una solución de Business Intelligence fácil, potente y asequible.

Para más información: [info@litebi.com](mailto:info@litebi.com) 902 027 198 [www.litebi.com](http://www.litebi.com)